



Calpam setzt auf die EWA-Wall

Der Tankstellen-Mittelständler geht im Tabakverkauf neue – automatisierte – Wege.

© Calpam, mit Genehmigung tobaccoland

»Wunschmarke
nicht dabei?

Sprechen Sie
uns an!«



EWA-Wall heißt das automatische Tabakverkaufsregal, das das Tabakhandelsunternehmen Tobaccoland entwickelt hat und nun an drei Calpam-Tankstellen testet. Statt klassisches Regal nun also ein hochmoderner, mit XXXL-Bildschirmen ausgestatteter Tabakautomat. Bei den Partnern Tobaccoland und Calpam sind sie überzeugt, dass die EWA-Wall den Tankstellenbetreibern eine ganze Reihe an Vorteilen bieten wird. Welche? Die tankstellenWelt fragt bei Jürgen Wagner, Spartenleiter Tankstellen bei der Aschaffener Calpam Mineralöl-Gesellschaft mbH, nach.

Die Idee hinter der EWA-Wall: Tobaccoland lagert die Ware im automatischen Tabakregal (der EWA-Wall), berechnet diese dem Tankstellenpartner aber erst, wenn sie aus dem Automaten ausgeworfen wurden. „Im Grunde ist dieses System dem Verkauf von Gutscheinkarten sehr ähnlich“, sagt Wagner. Weil dem Tankstellenbetreiber die Ware erst in Rechnung gestellt wird, wenn er sie mittels Knopfdruck aus dem Automat entnimmt, muss er zahlungsseitig nicht mehr in Vorleistung treten, was ihm Liquidität sichert. Außerdem gibt es de facto kein Inventurrisiko auf die im Automaten befindlichen Waren mehr, und: Er oder sie muss sich nicht mehr um Bestellung samt Wareneingang kümmern, denn: „Werden Tabakwaren benötigt, registriert Tobaccoland das direkt über das System und organisiert dann selbstständig die Belieferung samt Logistik. Teilweise sogar mehrmals die Woche, auch bei Kleinmengen“, erläutert Wagner weiter.

Und wie funktioniert die EWA-Wall ganz praktisch? Der Kunde fragt nach seiner Tabakmarke, die der Tankstellenmitarbeiter dann direkt über das Display des Kassensystems über den Button „EWA-Wall“ ansteuert. Beim Aufrufen der Marke fragt die Kasse dann live beim Tabakautomaten den verfügbaren Warenbestand an. Die Artikel werden nach Marken aufgelistet, die einzelnen Produkte durch Klicken auf die Marke angezeigt. Der Kassierer wählt die Produkte aus und schon kommen sie in den Warenkorb an der Kasse. Danach kann der Kassiervorgang (mit Kraftstoff, Wäsche etc.) fortgesetzt werden. Lediglich andere Tabakwaren wie Feinschnitt, Volumentabak, Zigarillos oder Shisha lassen sich nicht in den Automaten integrieren, können dafür aber aufmerksamkeitsstark in einem extra angebauten Tabakregal platziert werden.

Die Anbindung der EWA-Wall an das Kassensystem hat Ratio Elektronik realisiert. „Damit“, so Wagner, „haben wir ein komplett geschlossenes System. Die Zigarettenschachtel muss nicht mehr gescannt werden, da beide Systeme – EWA-Wall



Calpam/Tobaccoland-Verbindung steht – Konstantin Pop, Key Account Manager Tobaccoland (links), und Jürgen Wagner, Spartenleiter Tankstellen bei Calpam, starten die EWA-Wall.

© Calpam



„Geschlossenes System“ – die von Ratio Elektronik entwickelte Lösung bindet die EWA-Wall direkt an das Kassensystem an ...

Wagner. Nicht zu vergessen ist der Punkt, dass sich die mit EWA-Wall ausgestatteten Tankstellen um plus 9 Prozent im Tabakabsatz steigern, gemessen an anderen, ohne automatisches Tabakregal. Dies erklärt Wagner so: „Die Lieferperformance von Tobaccoland ist höher und damit sinkt die Out of Stock-Quote. Natürlich nicht gegen null, jedoch auf ein sehr geringes Maß, sodass man als Tankstelle praktisch immer verkaufsfähig ist und dadurch höhere Ab- und Umsätze und damit Erträge erzielt.“

... dort werden alle verkaufsrelevanten Daten wie EAN, Produktname, Preis und Menge angezeigt.

Produktgruppe	Produkt	EAN	Stk/Produkt	U/L	Preis	Menge	STP
Landmann Bio Bio 1	4022	4022	ja	13,05 €	3	max	
Landmann Bio Bio 2	4022	4022	ja	7,09 €	10	max	
Landmann Bio Bio 3	4022	4022	ja	8,05 €	8	max	
Landmann Bio Bio 4	4022	4022	ja	10,00 €	5	max	
Landmann Bio Bio 5	4022	4022	ja	13,05 €	3	max	
Landmann Bio Bio 6	4022	4022	ja	7,09 €	10	max	
Landmann Bio Bio 7	4022	4022	ja	8,05 €	8	max	
Landmann Bio Bio 8	4022	4022	ja	10,00 €	5	max	
Landmann Bio Bio 9	4022	4022	ja	13,05 €	3	max	
Landmann Bio Bio 10	4022	4022	ja	7,09 €	10	max	
Landmann Bio Bio 11	4022	4022	ja	8,05 €	8	max	
Landmann Bio Bio 12	4022	4022	ja	10,00 €	5	max	
Landmann Bio Bio 13	4022	4022	ja	13,05 €	3	max	
Landmann Bio Bio 14	4022	4022	ja	7,09 €	10	max	
Landmann Bio Bio 15	4022	4022	ja	8,05 €	8	max	
Landmann Bio Bio 16	4022	4022	ja	10,00 €	5	max	
Landmann Bio Bio 17	4022	4022	ja	13,05 €	3	max	
Landmann Bio Bio 18	4022	4022	ja	7,09 €	10	max	
Landmann Bio Bio 19	4022	4022	ja	8,05 €	8	max	
Landmann Bio Bio 20	4022	4022	ja	10,00 €	5	max	
Landmann Bio Bio 21	4022	4022	ja	13,05 €	3	max	
Landmann Bio Bio 22	4022	4022	ja	7,09 €	10	max	
Landmann Bio Bio 23	4022	4022	ja	8,05 €	8	max	
Landmann Bio Bio 24	4022	4022	ja	10,00 €	5	max	
Landmann Bio Bio 25	4022	4022	ja	13,05 €	3	max	
Landmann Bio Bio 26	4022	4022	ja	7,09 €	10	max	
Landmann Bio Bio 27	4022	4022	ja	8,05 €	8	max	
Landmann Bio Bio 28	4022	4022	ja	10,00 €	5	max	
Landmann Bio Bio 29	4022	4022	ja	13,05 €	3	max	
Landmann Bio Bio 30	4022	4022	ja	7,09 €	10	max	

und Kasse – miteinander kommunizieren und alle verkaufsrelevanten Daten wie EAN, Name, Preis und Menge weitergeben.“

Für den Betreiber bedeutet das eine echte Zeitersparnis, und weil sich Zigarettenpackungen mit der EWA-Wall nun viel schneller verkaufen lassen, bleibt ihm deutlich mehr Zeit für das andere Tagesgeschäft – etwa, die Anlage und den Shop in Schuss halten – „und vor allem die Kundenpflege: der Smalltalk mit unseren Kunden“, so



Die Artikel werden nach Marken aufgelistet ...

... die einzelnen Produkte durch Klicken auf die Marke angezeigt.



Getestet wird die EWA-Wall mit Kassenanbindung jetzt zunächst an drei Calpam-Tankstellen – in Unna bei Dortmund, in Hille nahe Bielefeld sowie im hessischen Offenbach. Verlaufen die Tests erfolgreich, kann Wagner sich einen Roll-out an weiteren der insgesamt gut 50 Calpam-Tankstellen vorstellen. „Denn neben den vielen praktischen Vorteilen lässt die EWA-Wall

auch noch ganz neue Vermarktungsmöglichkeiten entstehen. So kann zukünftig im XXXL-Format für Waschaktionen oder bei Kfz-Werkstätten für Kundendienste geworben und damit die Wirtschaftlichkeit signifikant gesteigert werden – außerhalb des Tabakbereichs. Kurz gesagt: Die EWA-Wall ist ein echter Eye-Catcher für den Shop.“
Rainer Wiek



Zeiten ändern sich. Vertrauen bleibt!

60 Jahre Calpam.

Als mittelständig geprägte Mineralöl-Gesellschaft wissen wir: Es gibt nicht nur große Tankstellen.

Tankstellen mit 1 - 3 Mio Liter pro Jahr sind schwierig in der Wirtschaftlichkeit. Lassen Sie uns vertraulich und ehrlich über eine Zusammenarbeit sprechen. Auch ohne Unternehmensnachfolge!

Vertraulich & diskret.
Ihr direkter Kontakt:

Jürgen Wagner
Wagner@calpam.com

